



Simya Girişim Sermayesi Yatırım Fonu

6 Aralık 2022, Salı

Simya Uluslararası Hızlandırma Fonu

Hızlı, inovatif, şeffaf yatırım süreci ile

Erken aşama yenilikçi teknoloji ve B2B iş modeline sahip girişimler için

San Francisco merkezli **The Alchemist** program desteği ile

Yatırım, uluslararası pazarda büyüme, mentorluk ve network desteği sunar.

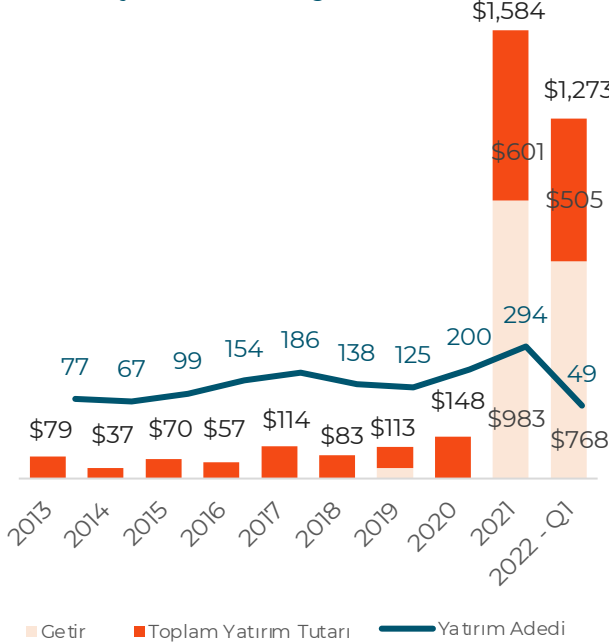
212'nin yatırım tecrübesi, Alchemist'in uluslararası uzmanlığı ve Neo Portföy'ün sağlayacağı altyapı ile birlikte Simya ekosistemin lider tohum aşaması yatırımcısı olmayı hedefler.



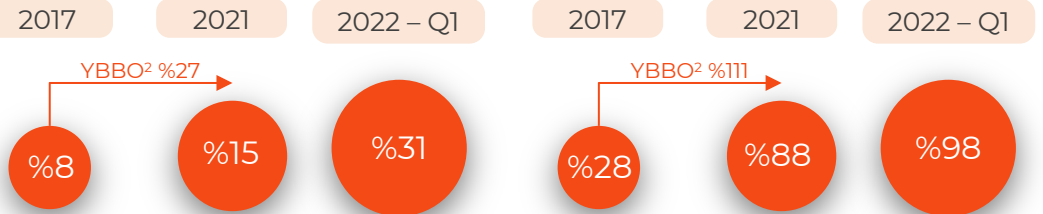
Türkiye Ekosistemi: 2021 Yatırım Özeti

Türkiye girişim ekosistemi son 2 çeyrekte yatırım adedi ve boyutu açısından kendi rekorunu kırmaya devam ediyor. Devlet teşvikleri ve geç aşama yatırımlarının yarattığı uygun piyasa koşulları ile yabancı yatırımcılar Türkiye pazarındaki konumlarını güçlendirmeye devam ediyor.

Yatırımların yıllar bazında dağılımı¹



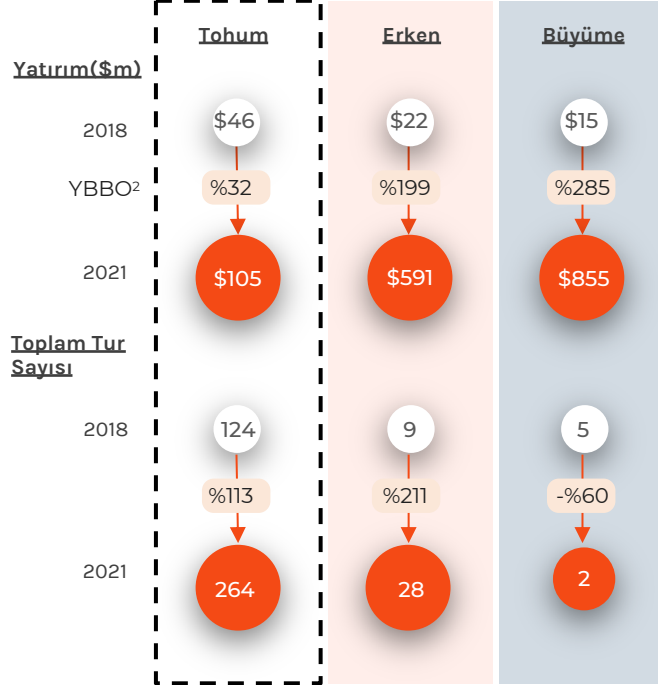
- ❖ Devlet desteği artmaktadır: Tohum ve erken aşamada son 5 yılda 760 yatırım yapılırken TÜBİTAK programları ile her sene 1,000'in üzerinde girişime destek sağlanmaktadır.
- ❖ Teknopark sayılarında artış: 2010 yılında en az bir aktif teknoloji firmasına ev sahipliği yapan aktif teknopark sayısı 27 iken; 2021 ilk yarısı itibarıyla bu sayı 68'e yükseldi. Ayrıca ek 16 teknopark kurulumu devam etmektedir
- ❖ Unicorn seviyesine ulaşan yeni Türk girişimler: 2021 yılında Getir ve Dream Games Unicorn olmuş, toplam Unicorn sayısı 5'e ulaşmıştır, Trendyol Decacorn seviyesine ulaşmıştır. 2022 Mart ayında, Insider Türkiye'nin ilk B2B Unicorn'u olmuştur.
- ❖ Yurtdışı kaynaklı yatırımcıların gelişimi: Yurtdışı kaynaklı yatırımların hem toplam yatırım boyutu içindeki payı hem de toplam yatırım adedindeki payı artmıştır.



Tohum aşaması sermaye ihtiyacı devam etmektedir

Artan toplam yatırımlar, tohum seviyesi girişimlere yeteri kadar erişememekte ve bu girişimlerin yatırım ihtiyacı devam etmektedir.

Yatırımların Aşamalara Göre Dağılımı¹



- ❖ Tutar olarak 2021 yılında tüm aşamalarda yatırım rekorları kırılmıştır.
- ❖ Adet olarak, özellikle tohum aşamasındaki yatırım adedi **bir önceki seneye göre 48%, 2018'den itibaren %113 artarak 264'e ulaşmıştır.**
- ❖ Erken ve büyüme aşaması turların (30), 18'inde yabancı yatırımcılar yer almış, medyan tur büyüklükleri önemli artışlar kaydetmiştir.

Bununla beraber toplam yatırım miktarının dağılımında bazı eşitsizlikler göze çarpmaktadır:

- ❖ Tohum aşaması yatırımlar, toplam yatırım adedinin yaklaşık 90%'ını, **miktarının ise sadece 7%'sini oluşturmuşlardır.**
- ❖ Bu yatırımların **240'ı, \$1m altı** yatırımlardan oluşmaktadır. 105 tur **\$100bin** altı büyüklüktedir.
- ❖ Seri A –B (erken aşama) medyan tur büyüklükleri 2018'den bu yana %148 büyüyerek Avrupa (\$10.0m³) ve ODKA (\$15.0m³) medyanlarına yakınlaşırken, aynı yıllarda tohum aşamasında büyüme %30 ile sınırlı kalmıştır.
- ❖ Tohum aşamasındaki tur büyüklüklerinin sınırlı kalması, erken aşama yatırım seviyesine geçen girişim sayısının yavaş büyümesine neden olmaktadır.

Tecrübeli ve doğru sermaye ileri turlarda fark yaratmaktadır

Tohum öncesi tecrübeli sermayeye erişebilen girişimler başarı hikayeleri yaratmaktadır.



Tohum aşaması sermaye ve tecrübeli yatırımcı eksikliği bir sonraki turlarda kendini belli etmekte, erken ve geç aşama yatırım miktarları seneler geçtikçe artsalar bile, yatırım alan girişimlerin sayılarındaki büyüme hızı limitli kalmaktadır.



2020 yılında **18**, 2021 yılında ise **27 girişim** erken aşama (Seri A – B) girişim sermayesi yatırımı (kurumsal turlar dahil) almıştır. Bu yıllarda toplamda sadece **3 girişim** (Getir, Insider ve Apsiyon) geç aşama girişim sermayesine erişim sağlayabilmiştir.



Yukarıda bahsedilen yatırımlar toplamda 51 turda yapılırken, bunların 43ü Seri A – B veya Köprü girişim sermayesi turları olmuş, **19 una** yabancı yatırımcı katılımı gerçekleşmiştir.

Örnek hikayeler (B2B):

Insider

212
Yatırım
\$1.5m



MoIC
43.54x



IRR
121%



Toplam
Yatırım
\$166.3m

iyzico

212
Yatırım
\$5.4m



MoIC
4.89x



IRR
58%



Toplam
Yatırım
\$192.8m

AppSamurai

212
Yatırım
\$1.50



MoIC
2.66x

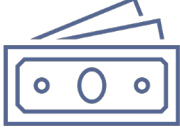


IRR
166%



Toplam
Yatırım
\$4.65m

Türkiye ekosistemi: Tohum aşaması fırsatları



Fonlama eksikliği

2021 yılı, Türkiye için toplam girişim yatırımları açısından rekor yılı olmuştur. Fakat, büyüme adına daha fazla sermaye ihtiyacı olan tohum aşaması girişimlerin toplam yatırım miktarı içindeki payı ve tur başına aldıkları ortalama yatırımlar halen düşük seviyelerde kalmaktadır. Bu da bir sonraki adım olan, erken aşama girişim sermayesine erişim sağlayan girişimlerin sayılarının yavaş artmasına sebep olmaktadır.



Tecrübeli yatırımcı eksikliği

Sermaye dışında, tohum aşaması girişimlerin onlara takım kurma, satış ve fonlanma için doğru ağları kullanabilme gibi konularda da yardım sağlayabilecek tecrübeli yatırımcı ihtiyacı bulunmaktadır. Yeni kurulmuş erken aşama GS fonları bu konularda yetersiz kalmaktadır.



Hızlandırıcı ve yurt dışı ağlara erişim eksikliği

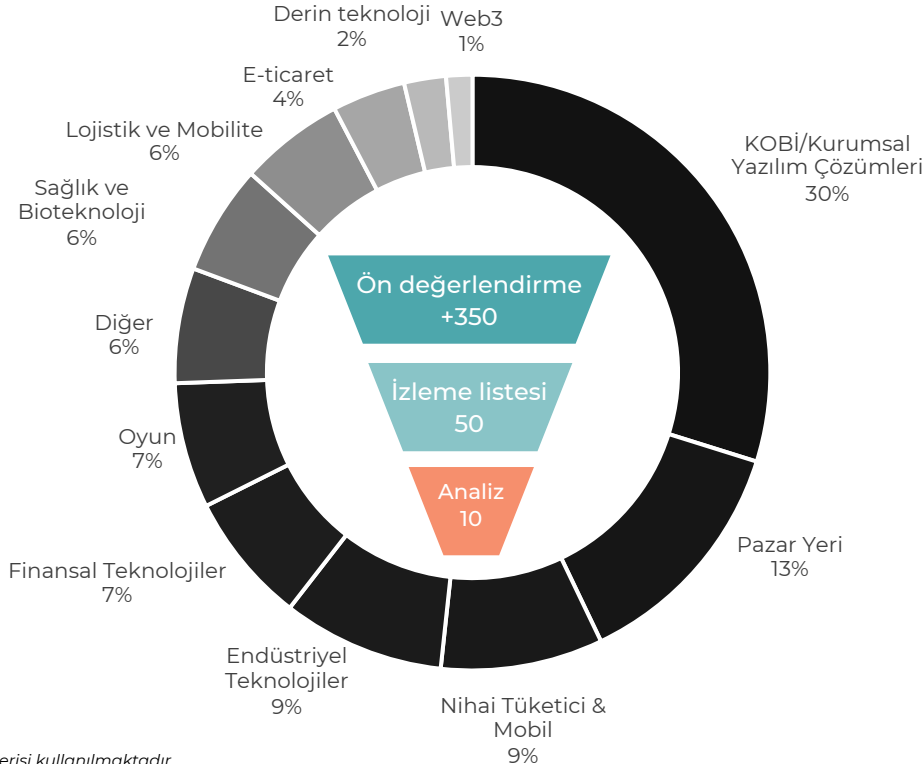
Yerel hızlandırıcılar, erken aşama GSleri ve mentörlük ağları tohum aşaması girişimleri hızlandırma ve yurt dışı ağlara sokma konusunda da eksik kalmaktadırlar. Bu seviye girişimler için (özellikle B2B alanında), hızlandırıcı tecrübesi ve yurt dışı ağlar son derece önem arz etmektedir.

Tohum aşaması çözüm hedefi: 212 Simya I Fonu

- ❖ 212 olarak, Türkiye Girişim Ekosistemi'nde önemli bir boşluğu kapatma ve yeni bir etki yaratma amaçlarıyla 212 Simya I GSYF'mizi kuruyoruz.
- ❖ 212 Simya I ile, 11 yıllık global ve lokal girişim büyütme tecrübelerimizi ve edindiğimiz yurt dışı ağlarını, ihtiyaç duyduklarını gördüğümüz tohum aşaması girişimlere aktararak, büyümelerini hızlandırmak istiyoruz.
- ❖ Bu proje için Dünya'nın en önemli B2B hızlandırıcılarından Alchemist'le iş birliği oluşturuyoruz.
- ❖ Sahip olduğumuz derin tecrübe, sendikasyon ortakları ve Alchemist işbirliği ile beraber yatırım yapacağımız tohum aşaması girişimlere gereken tecrübeli sermaye olacağımıza ve yeni başarı hikayeleri yaratacağımıza inanıyoruz.

Değerlendirilen Girişim listesi¹

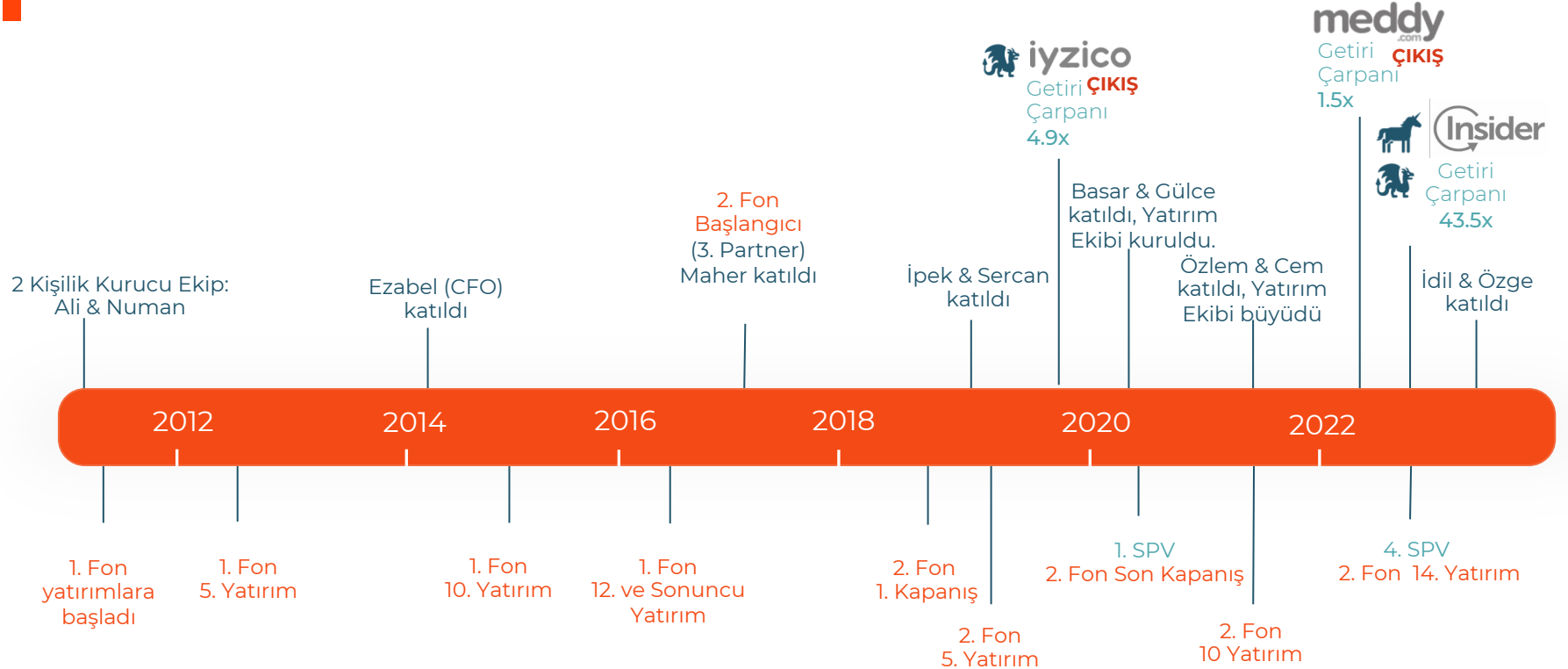
212 sektördeki deneyimi ve bilinirliği sayesinde Türkiye'deki teknoloji girişimlerine başarıyla erişmektedir



- ❖ 212, on yılı aşkın tecrübesi ve bilinirliği sayesinde **Türkiye'de kurulmuş teknoloji girişimlerinin %95'ini** görmektedir.
- ❖ 212'nin, Türkiye'nin ilk girişim fonu olmasından kaynaklanan **geniş ağı**, ekibinin **yakın sektör takibi** ve girişimciler tarafında test edilmiş **olumlu algısı** yeni girişimlere ulaşmaktaki başarısının kaynağıdır.

¹Son 12 ayın verisi kullanılmaktadır

212 – Yatırım ve takım tarihi



212 – Yönetim

Uzun yıllardır birlikte çalışmış tecrübeli yönetim ekibimiz 212'ye öncülük etmektedir



NUMAN
NUMAN



Kurucu (2011)



ALİ
KARABEY



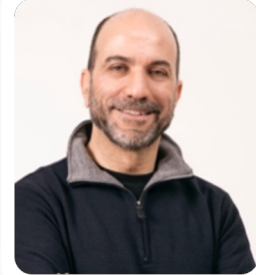
Kurucu (2011)



EZABEL
NİHMET



Katılım: 2014



DR. MAHER
HAKİM



Katılım: 2017

Simya I GSYF – Ekibi

Simya I GSYF girişim yatırımları ve operasyonel tecrübeye sahip bir ekip tarafından yürütülmektedir



SELMA
BAĞCIVANOĞLU

Yönetici Direktör



Eğitim
Yüksek Lisans - Boğaziçi Üniversitesi
Lisans - Marmara Üniversitesi | Siyaset Bilimi ve
Uluslararası İlişkiler



ÇAĞDAŞ
YILDIZ

Yönetici Direktör



Eğitim
Yüksek Lisans – Concordia University | Finans
Lisans - İstanbul Teknik Üniversitesi | Endüstri
Mühendisliği

Simya I: Yatırım Komitesi

Simya I GSYF girişim ekosistemi ve fon yönetimi konusunda uzman yatırım komitesi ile erken aşama girişimlere yatırım yapmaktadır.



**NUMAN
NUMAN**

212
Kurucu Ortak ve
Yönetici Direktörü

Girişim
yatırımlarında +25
sene tecrübe. +10
sene Fon
Yönetimi
tecrübesi



**SELMA
BAHÇIVANOĞLU**

Simya GSYF
Yönetici Ortak

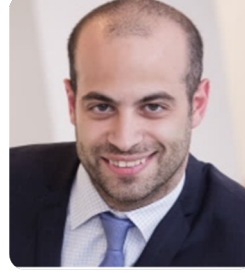
Girişim
Yatırımları,
Teknokent ve
Kuluçka Program
Yönetiminde 10 yıl
tecrübe



**DR. MUSTAFA
DOĞAN**

Neo Portföy
Kurucu Ortak ve
Genel Müdürü

Fon Yönetimi ve
Kurumsal Finans
alanında +25 yıl
tecrübe



**EMRE
GÖLTEPE**

Neo Portföy
Kurucu Ortak ve
Yönetim Kurulu Üyesi

Özel Sermaye ve
Kurumsal
Finans alanında
+15 yıl tecrübe



**TANJU
GÜNEL**

Neo Portföy
Kurucu Ortak ve
Yönetim Kurulu
Başkan Vekili

Sermaye
Piyasaları ve
Kurumsal Finans
alanında +20 yıl
tecrübe

Alchemist Girişim Hızlandırıcı

Alchemist Girişim Hızlandırıcı'sına dahil olmak girişimlerin büyümesi için eşsiz fırsatlar sunmaktadır.

Program, **ayırt edici teknik yeteneklere** sahip kurucu ortaklara odaklandı.

Müşteri geliştirme, mentorluk ve kaynak yaratmaya odaklanan özel öğretim üyeleriyle **6 aylık hızlandırma programı** (yılda 3 kez).

Silikon Vadisi'nde başlayan **öncü program**, Avrupa şirketlerinin operasyonlarını desteklemek için Münih merkezine de sahip (program tamamen sanal olarak sunulur)



ABD ve AB, yılda **75 girişim kurumsal müşteri** kazanıyor

Alchemist girişimlerine özel **The Vault'un** bir parçası olarak **27.000'**den fazla üyeden oluşan **küresel ağa** dahil olmak

Bulut Biliřim, IoT, Enerji, Mobilite, FinTech, Dijital Sağlık, AgTech gibi **bir çok farklı alanda sektör odaklı hızlandırma programları** sunuyor

Mezun olduktan sonra **girişimler için devam eden destek**, gelecekteki fon yaratma, mentorluk, kurumsal müşteri bağlantıları ve etkinliklerden yararlanmak

Alchemist Girişim Hızlandırıcı – 212 Simya I ekibi

Alchemist Girişim Hızlandırıcı'sının tecrübeli ekibi 212 Simya I Fonunun yatırım yaptığı girişimlere değer katacak deneyime sahiptir.



RAVI BELANI

Kurucu ve Yönetici

- ❖ DJF'de 2 Unicorn'un ilk kurumsal lider yatırımcısı; Twitch¹ & Justin.TV
- ❖ Alchemist'te Unicornlar LaunchDarkly, Rigetti yatırımları



RACHEL CHALMERS

**Kurumsal İnovasyon
Direktörü**

- ❖ Unicorn'lar Docker & Aviatrix yatırımları
- ❖ Unicorn olma yolundaki Honeycomb yatırımı



ARIANA HAIDER

**Program Operasyon
Müdürü**



¹Amazon tarafından 1 milyar dolar karşılığında satın alındı

Alchemist Girişim Hızlandırıcı başarı hikayeleri

Alchemist Girişim Hızlandırıcı'sından mezun şirketler en büyük fonlardan yatırım almaktadır.

Mezun Girişim	Faaliyet Alanı	Yatırım	Yatırımcılar
 rgetti	Yeni nesli bilgi işlem	\$120m	 Bessemers Venture Partners  NORTHGATE  ANDREESEN HOROWITZ  Bloomberg BETA
 LaunchDarkly	DevOps	\$130m	 Redpoint.  Bessemers Venture Partners  vertex VENTURES  Uncork CAPITAL  DFJ
 Cobalt	Siber Güvenlik	\$37m	 HIGHLAND CAPITAL PARTNERS  DRAPER ASSOCIATES
 mPharma*	Dijital Sağlık	\$56m	 BREYER CAPITAL  CDC  WTI  SOCIALCAPITAL
 ClearMetal	Tedarik Zinciri	\$31m	 SAP.io  PSA UNBOXED  NEA.  ECLIPSE
 MATTERNET	Dron ve Lojistik	\$31m	 ANDREESEN HOROWITZ  DAIMLER  Sony Innovation Fund  BOEING HORIZONX
 FarmWise	Tarım Teknolojisi	\$20m	 LEMNOS Labs  CALIBRATE VENTURES  GIANT LEAP
 SWITCH AUTOMATION	Enerji Tasarrufu	\$12m	 ALLECTUSCAPITAL  GIANT LEAP
 LITMUS Automation	IoT	\$10m	 Mitsubishi Corporation

Alchemist portföyündeki belirli artışlar gösterilmiştir. Örneklem, en yüksek yatırım turlarını içermemektedir.

Tahmini Yatırım Dağılımı*

Fon, Alchemist'e uygun olmayan, fakat potansiyel gördüğü başka girişimlere de yatırımlar yapabilecektir.



*Rakamlar tahmini adetleri göstermektedir. Gerçekleşen tutarlar farklılık gösterebilir

Fon Bilgileri ve Koşulları

Fon Kuruluşu	Kasım 2022
İlk ve Son Kapanış	İlk Kapanış ilk Katılma Payı satış tarihidir. Son kapanış bunu takip eden 12 ay içinde gerçekleşecektir
Yatırım Teması	Türkiye'de kurulmuş, B2B iş modelinde, teknoloji odaklı erken aşama girişimler ve fırsat yaratan diğer yatırımlar
Fon Büyüklüğü	\$ 10 milyon (Tavan: \$ 15 milyon)
Yatırım Tutarı	Girişim başına yaklaşık \$ 350.000
Yatırım Adedi	20 girişim
Fon Süresi	10 yıl
Yatırım Süresi	5 yıl (+1 yıl azami uzatma)
Yönetim Ücreti	Katılma Payı Alım Talimatları üzerinden İlk Kapanış tarihini takip eden 5 sene süresince %2.5, sonrasında yatırıma yönlendirilen tutarın % 1*
Eşik Getiri Oranı	Katılma Payı alımı ödemelerinin 1,25 katına ulaşıncaya kadar
Başarı Primi	Dağıtılabılır karın %20'si
Yatırım Komitesi	212 (2 üye), Neo Portföy Yönetimi A.Ş. (3 üye)

*ABD doları üzerinden hesaplanacaktır. Fon'a Aktarılan Tutar'ın \$10m altında olması durumunda Yönetici, Fon'a Aktarılan Tutar'ın İlk Kapanış Tarihi'ni takip eden 5 sene süresince %3'ü, sonrasında %0,51 yıllık Yönetim Ücreti'ne hak kazanacaktır



Teşekkürler...

Selma Bahçivanoğlu Selma@simya.vc

Çağdaş Yıldız cagdas@simya.vc